



## STAGE BUSINESS DEVELOPER B2B (H/F)



A partir du 1er octobre



Convention d'1 ou 2 mois



Sommières (Gard)

Chez **Yummy Twice** nous réduisons le gaspillage alimentaire en récupérant la drêche de brasserie auprès de notre partenaire brasseur et en l'intégrant dans des recettes de biscuits salés pour l'apéritif ou dans des cookies croquants pour les gourmands.

Pour accompagner le développement de notre marque «La Belle Drêche», nous recherchons un(e) stagiaire business developer B2B.

### *Tes principales missions :*

Ton rôle sera de participer au développement du CA en binôme avec le responsable commercial :

- Prospecter et développer de nouveaux clients, tout en dorlotant les anciens.
- Négocier les emplacements, les implantations et les animations en magasin.
- Faire vivre le produit chez nos clients (animations, dégustations...).

Tu seras pleinement intégré à une start-up, tu pourras donc :

- Participer à la production, mettre les mains dans la pâte en fait...
- Participer aux événements de la marque (salon, etc.),
- Participer à la communication de l'entreprise,
- Participer au développement des nouvelles recettes, et les goûter évidemment.

### *Tu es celui/celle qu'il nous faut si :*

Tu es en Licence, en école de commerce ou d'ingénieur, avec une spécialité commerciale ou agro et tu as une forte appétence pour le développement des ventes ? Le terrain ne te fait pas peur et tu aimes aller au contact des clients ? Tu sais convaincre tes amis de prendre l'apéro à n'importe quelle heure de la journée ?

*Mais surtout tu es gourmand(e) et curieux(se) ? Alors viens rejoindre notre aventure !*

Envoie au plus vite ton CV et ta lettre de motivation à : [info@yummy-twice.com](mailto:info@yummy-twice.com)



<https://labelledreche.com>